

Prijsopbouw & wat je krijgt voor deze prijs

Eén collectief voor zelfstandige hotels, vakantieparken en campings. Alle voordelen van een franchise-organisatie met hoofdkantoor — maar met je eigen onderneming, je eigen identiteit en je eigen data.

1. Basisfee — staffel over de totale jaaromzet

De staffel is **niet marginaal**: je totale jaaromzet valt volledig in één staffel. Bij € 950.000 omzet geldt dus 2,7% over het hele bedrag. De totale omzet is inclusief restaurantomzet, indien aanwezig.

Totale jaaromzet (excl. btw)	Basisfee	Voorbeeld
Tot € 900.000	3,0%	€ 750.000 → € 22.500
€ 900.000 – € 1.500.000	2,7%	€ 1.200.000 → € 32.400
Boven € 1.500.000	1,8%	€ 2.000.000 → € 36.000

De basisfee is altijd afgetopt op maximaal **€ 38.500 per jaar**.

2. Marketing & Tech Fund — altijd los van de basisfee

Het Marketing & Tech Fund staat los van de basisfee en wordt apart in rekening gebracht. Hiermee financieren we collectieve campagnes, de website en de tools.

Totale jaaromzet (excl. btw)	Bijdrage	Maximum
Tot € 1.500.000	1,7%	€ 20.000 per jaar
Vanaf € 1.500.000	1,3%	€ 20.000 per jaar

Rekenvoorbeeld — € 1.200.000 totale jaaromzet

Basisfee 2,7% = € 32.400 per jaar

Marketing & Tech Fund 1,7% = € 20.000 per jaar (afgetopt)

Totaal: € 52.400 per jaar — circa € 4.367 per maand

Eenmalige opstartfee: € 6.000. Volledige aansluiting in 6-10 dagen.

Wat je krijgt voor deze prijs

Een volledige backoffice zonder dat je zelf mensen aanneemt.

Administratiekantoor

- Boekhouding en facturatie
- Loonadministratie en compliance
- Maandrapportages en jaarafsluiting
- Jij levert bonnetjes aan, wij doen de rest

HR

- Ondersteuning bij werving en contracten
- Roosters en personeelszaken
- Urenregistratie en verlofbeheer
- Geen extra kosten voor HR-tools

Marketing & communicatie

- Eigen marketingplan en copy
- Nieuwsbrieven en social media
- Collectieve campagnes
- Meer bereik dan je individueel kunt betalen

Advies

- Sparring over revenue en prijsstrategie
- Gastervaring en investeringen
- Van mensen die zelf een hotel runnen
- Praktisch, geen theorie

Receptie & offertes

- Telefoon, mail en groepsaanvragen
- Offertes en bevestigingen opgesteld
- Ook buiten je eigen openingstijden
- Meer tijd voor je gasten ter plaatse

Collectieve inkoop

- Energie, linnen en schoonmaak
- Software en facilitaire diensten
- Lagere kosten per eenheid
- Inkoopmanagement uit handen

Netwerk & inspraak

- Netwerk-groep van gelijke ondernemers
- Kennisdeling en sparring
- Gezamenlijke acties en campagnes
- Inspraak in proces en marketinguitgave

Tools zonder meerprijs

- HR-tools en facilitaire tools
- Optioneel kassasystemen
- Geen losse licenties
- Alles inbegrepen in het collectief

Jij blijft eigenaar van je licenties, website, domeinnaam en klantendata. We werken met flexibele jaarcontracten.

Benieuwd wat het collectief voor jou betekent?

Reken je eigen situatie door op poletcollection.nl/zakelijk/tarieven of mail naar info@poletcollection.nl